



**Procès-verbal du CA de France Plumfoot
Samedi 19 Mai 2018**

Les membres présents sont : Ayman Moussa (Président), Kevin Eybert (Trésorier), June Wade (secrétaire), Etienne Sèche, François Grignard, Thomas Carré, Charlie Amans.

Le Président ouvre la séance à 21h40.

ORDRE DU JOUR :

- 1 • PARTENARIAT LUXGERM**
- 2 • STAGE DE CHARLIE AU SEIN DE FRANCE PLUMFOOT**
- 3 • NOMINATION DE CHARLIE AU SEIN DU COC**
- 4 • DEADLINE POUR LES DÉLÉGATIONS DE MISSIONS**

Questions liminaires :

- organisation des CA post Open : la formule n'est peut-être pas adaptée, des alternatives (par skype, etc.) seront étudiées.

1 • PARTENARIAT LUXGERM

Question : faut-il l'exclusivité sur les maillots ?

Kévin : a contacté Monique Pellen (MP), la présidente de LuxGerm. Les pourcentages sont avantageux, les prix ont été réduits, un prix de gros est possible pour le jour où l'on fera des commandes de club. Le labo rémunère Marie-Christine Munier-Eybert (MCME), France plumfoot reçoit quelque chose. MCME motive MP pour le côté "Aide d'un sport", il y a aussi une exposition internationale. LuxGerm connaît des difficultés. MP demande qu'on mette en avant le logo. Des bâches pourraient être faites, qui apparaîtraient dans les médias par exemple. Le logo pourrait être sur le maillot. MP voudrait l'exclusivité sur un côté du maillot.

Thomas : combien de temps durerait cette exclusivité ?

Kévin : c'est variable, cela peut ou non marcher.

François : l'avantage de ce partenariat dépasse l'argent car on offre l'accès à quelque chose de naturel, pour l'hygiène de vie. Nous, le prix, c'est la communication. Effectivement LuxGerm est généreux. Le maillot : est-ce tant une vitrine ? Du coup, la demande d'exclusivité n'est pas excessive. Mais aujourd'hui c'est l'entreprise qui fait les maillots qui apparaît + cela ouvre une autre question : ce que l'on a à offrir aux sponsors.

Etienne : difficile de répondre maintenant. La question est : qu'est-ce que ça vaut d'être sponsor de France Plumfoot ? Aujourd'hui, le partenariat est bien, c'est concret, c'est notre 1er sponsor. Le problème de l'exclusivité c'est pour combien de temps, et pour la Coupe du monde. Quid si l'on trouve un autre sponsor plus avantageux ? Il faut qu'on puisse mettre en concurrence les sponsors.

June : en réponse à François ne pas sous-estimer l'affichage des logos, ça a de l'impact, ce n'est pas pour rien que les sponsors veulent s'afficher sur les maillots.

Thomas : d'accord avec Etienne, on a lancé le chantier en CA de chercher des sponsors, c'est dur de dire à quelqu'un qu'on démarche qu'on ne peut pas le mettre sur un maillot.

Kevin : aujourd'hui il faut prendre une décision et formaliser car ça fait 2 compétitions que l'on bénéficie de notre sponsor.

Ayman : d'accord avec Etienne et Thomas sur la temporalité. Ayman tente de trouver des sponsors depuis quelques temps notamment via Trang avec la Société Générale.

Kévin : on peut garder les deux, LuxGerm et un autre.

Ayman : quid de faire un point à l'issue de l'Open. C'est bien que les produits marchent, ce sont de bons produits. Derrière ce serait bien de voir si l'association va gagner de l'argent.

Kévin : ce partenariat va prendre du temps.

Ayman : Le truc c'est qu'on va avoir besoin d'argent avant la Coupe du monde. On ne va pas atteindre 5 000 euros de bénéfices avec Luxgerm, on serait autour de 1000 / 1500. On pourrait avoir plus avec un très gros sponsor.

Etienne : on peut voir ce qu'on peut offrir, par ex avec notre futur nouveau site. On ne doit pas arrêter. On n'en est qu'au début de ce partenariat.

Kévin : Monique attend un geste.

Ayman : aujourd'hui on n'a pas de monnaie d'échange.

Kévin : de leur côté aussi il y a un manque de rapidité quelque part.

June part momentanément.

Kévin : Il faut décider quelque chose, ils attendent une réponse.

Ayman : LuxGerm fait un gros sacrifice, faut-il se reposer là-dessus ? De fait aujourd'hui on a un peu de retard, on n'a pas percuté qu'on était engagé moralement.

Kévin : on peut aussi dire stop du jour au lendemain.

Etienne : c'est risqué, on peut avoir le bec dans l'eau.

François : on peut être transparent face à LuxGerm. On peut mettre le partenariat entre parenthèses le temps de chercher quelque chose. Il faut être respectueux du partenariat, c'est aussi ne pas proposer quelque chose susceptible de changer. La Coupe du monde est incluse.

Kévin : un périmètre pourrait être défini :

- Onglet dédié sur le site
- bâches : 1 bâche à côté du stand, taille à définir.
- encart vidéo : pour un plus gros sponsor
- logo maillot
- posts Facebook
- mention dans les médias
- impression du logo sur les t-shirts, par ex sur les t-shirts bénévoles pour la Coupe du monde
- moyen de transport

Envoyer un mail à la sortie de l'Open, pour dire qu'on est débutant, qu'on est en train d'étudier les modalités et voir à quel point on peut s'engager sur tel ou tel sponsor.

Thomas va voir avec Firmin qui a participé à la Mad' Jacques.

Ayman : Ok, on dit que d'ici 2 semaines, on récolte un avis sur les items ci-dessus qui peuvent aller à un gros sponsor (Thomas, Etienne ?).

Thomas : Ok, j'essaierai d'avoir un retour.

Kévin : on a une semaine ou deux pour temporiser. Il ne faut pas l'endormir, c'est la priorité numéro 1.

4 • DEADLINE POUR LES DÉLÉGATIONS DE MISSIONS

Charlie n'étant pas encore arrivé, on traite le point 4 en attendant.

Idée : formaliser la fiche pour le prochain CA, elle sera intégrée en annexe au PV.

3 • NOMINATION DE CHARLIE AU SEIN DU COC

Xavier et Ayman ont démissionné, il ne reste que François et Kévin.

Charlie rejoint la réunion.

Il y a une remarque générale de désapprobation sur le retard de Charlie.

Tout le monde est d'accord pour la nomination de Charlie au sein du COC ?

Thomas : OK

François : OK

Etienne : OK

June : ne se prononce pas

Kévin : ne se prononce pas

Ayman : OK

2 • STAGE DE CHARLIE AU SEIN DE FRANCE PLUMFOOT

Ayman : on sait ton envie pour ce stage. Mais le manque d'investissement aujourd'hui nous laisse perplexe. France Plumfoot y met son nom sur ce stage, cela implique de l'engagement.

Charlie : le rapport est à rendre dans 1 semaine. Il me faudrait une convention pour la Fac. Pour moi, le stage c'est ce que je fais depuis 6 mois, un an. Mais là, à 10 jours de l'échéance sans avoir rien fait, je ne pense pas pouvoir le valider.

Ayman : bien sûr que les activités que tu décris rentreraient dans ce stage, mais de là à anti-dater... Il faut de l'engagement, comme tous les autres dans l'association, d'où le problème de ne pas venir quand le point est à l'ordre du jour. Je ne veux pas que ce soit un stage comme ça juste pour valider une année, qui ne corresponde à rien. On cherche à devenir une association sérieuse, on ne peut pas refaire comme l'année dernière.

Charlie : non mais de toutes façons pour cette année c'est mort. Et c'est même moi l'année dernière qui ne voulait pas valider un stage comme ça à l'arrache. Il faut 140h le 22 mai, et rendre un rapport le 4-5 juin. Ce qu'on aurait pu faire, c'est des dates bidons dans la convention, concernant des choses faites depuis 6 mois.

Ayman : Mais attends, ce que je comprends pas c'est qu'on a eu cette discussion il y a 3 semaines, on était globalement pour, on aurait pu valider et inclure l'Open.

Thomas : Et pourquoi ne pas juste dire la vérité ? Tu as un vrai engagement associatif de 140h à faire valoir.

Etienne : aujourd'hui ça ne peut plus être un stage, auprès de France Plumfoot.

Ayman : oui joue franc-jeu, nous on peut faire une attestation. C'était certes hors convention, mais rétrospectivement on peut lister tes missions pour arriver au 140h que tu as faites. Ça ne veut pas dire antidater une convention (ce qu'on ne fera pas). Mais il semble bien que tu as le matériel, même si administrativement ce n'est pas un "stage".

Charlie : En fait, je ne me sens pas exactement à ma place dans le CA. Je sens une forte proximité entre les différents membres du CA et qu'il y a des choses qui se passent sans que je sois au courant. Avec tout le travail qu'a fait Kévin par exemple, moi j'en ai clairement moins fait et j'enchaîne les maladresses. Je n'ai pas envie qu'à cause de cela certaines personnes qui apportent plus au CA, comme Kévin par exemple, décident de partir par ma faute.

Ayman : On est une équipe, toujours. Il n'y a pas de relation d'ordre dans le CA. Est-ce que ton sentiment d'exclusion est lié à Framateam ?

Charlie : Non.

François : on a l'impression que tu te sens pas légitime, tu ne sens pas avoir ta place dans le groupe. L'intérêt du CA c'est d'avoir des désaccords. Peu importe les désaccords sur la forme, mais sur le fond c'est utile. Tu as toute ta place dans le CA. Ce n'est pas un CA de parisiens, et il ne doit pas le devenir. Si tu n'es pas d'accord, exprime-toi. Parfois on ne sera pas d'accord, on sera maladroit. Tu ne peux pas dire que tu as moins de valeur que d'autres.

Etienne : on est une équipe, on est 8, si ça va mal c'est ensemble qu'on est démis, si ça va bien c'est ensemble qu'on a les félicitations.

Ayman : si on devait te reprocher une chose, c'est uniquement la communication. Mais il ne faut avoir aucun complexe, tu n'as pas à te sentir moins utile. Je le répète, on est une équipe.

Thomas : on peut arrêter ?

Ayman : OK.

Dernière chose : il faut cadrer les choses sur l'utilisation de Framateam, limiter les horaires par exemple : pas le soir trop tard et pas le dimanche ? Si on en met pas, on poussera toujours plus loin malheureusement.

Prochaine réunion sans doute aux championnats de France. Donnons-nous du temps.

Fin de du CA à 23h15.

Rédigé à Eaubonne, le 19 Mai 2018.

Le Président
Ayman Moussa



Le Trésorier
Kevin Eybert



France Plumfoot

-

191 avenue Gambetta 75020 Paris (chez Ayman Moussa)

-

Tél : 06 63 95 31 37

Courriel : plumfootfrance@gmail.com

Site Internet : www.plumfoot.net

-

Numéro d'immatriculation : W133007497

Plumfoot© est une marque déposée